



## **Wegweisendes Greenax PPS Release**

Sursee/LU. - **Prozessorientierte Business Software passt sich flexibel den verändernden Geschäftsbedingungen an und bietet dadurch laufend neue Möglichkeiten. Das neue Greenax Release 8.4 enthält zahlreiche Neuigkeiten zu Benutzerfreundlichkeit, Einkauf, Vertrieb und CRM und setzt damit neue Maßstäbe in Bezug auf Funktionalität, Prozessmanagement, Usability und Technologie. Als Highlight darf das erste Greenax Produktionsplanung und –steuerung (PPS) Release bezeichnet werden. Weitere Höhepunkte bilden die Themen Agrarhandel und Business Data Integrator (BDI).**

### **Produktionsplanung und –steuerung (PPS)**

Produzenten von Serien- oder Einzelstücken bietet Greenax einen bedarfsgerechten und flexiblen Aufbau von Stücklisten und Arbeitsplänen. Sämtliche Arbeitsgänge sind mit Ressourcen (Personen, Maschinen, Arbeitsplätzen) verknüpft. Einen besonders hohen Komfort bietet dabei die grafische Darstellung der Auslastung von Ressourcen auf einen Klick. Ähnlich komfortabel werden Produktionsaufträge entweder vollständig flexibel oder automatisch - beispielsweise aus einem Vertriebsauftrag - erstellt. Ein interaktiver Assistent errechnet den jeweiligen Ressourcenbedarf. Rückwärts- oder Vorwärtsterminierung von Aufträgen geben Rückschlüsse zu der jeweils produzierten Menge. Greenax erfasst Daten zu der Ausführung und Überwachung eines Produktionsauftrags vollständig automatisch über eine Betriebsdatenerfassung (BDE). Eine kontinuierliche Vor- und Nachkalkulation der Produktionsaufträge mit benutzerdefiniertem Schema bietet volle Flexibilität entsprechend den umfangreichen Anforderungen.



## **Agrarhandel**

Greenax setzt neue Meilensteine für die Abbildung branchenspezifischer Prozesse im Agrarhandel. Ein typisches Beispiel hierfür ist die Thematik «Urproduktion». «Urprodukte» umfassen u.a. landwirtschaftliche Produkte, deren Handel deutliche Unterschiede im Vergleich zu der klassischen Warenwirtschaft aufweist. Als Basis für den definitiven Produzentenpreis dienen die durch den Handel erzielten Verkaufspreise. Die Schlussabrechnung erfolgt anhand der sortierten Produkte. Bestehende Anzahlungen werden berücksichtigt. So erfordert beispielsweise der Einkauf von Kernobst mehrere Zwischenschritte mit Qualitätsprüfungen sowie daraus resultierende Zwischen- und Endabrechnungen. Der Einkauf von Früchten erfolgt dagegen meist mit direkter Abrechnung unmittelbar nach Anlieferung und Kontrolle. Greenax bildet diese und weitere für den Agrarhandel typischen Prozesse äusserst praxisnah ab und bietet mit diesen flexiblen Standardprozessen das ideale Werkzeug effizienter Implementierung.

## **Business Daten Integrator (BDI)**

Der Greenax Business Data Integrator konsolidiert Schnittstellen und steuert den Datenaustausch zwischen Anwendungen, Systemen und Prozessen auf der Basis einer modernen, entkoppelten Architektur. Prozesse der Datenübertragung ermöglichen die Erweiterung der Greenax Geschäftsprozesse bis hin zur Schnittstelle mit Subsystemen. Ein wesentlicher Schritt hierfür ist die optimierte Überwachung von Prozessen der Datenübertragung. Administratoren steht ein Cockpit zur Verfügung. Dieses enthält alle Angaben zu dem aktuellen Status der Prozesse der Datenübertragung. Bei Übertragungsfehlern kann die Fehlerquelle schnell analysiert und einfach korrigiert werden. Greenax speichert fehlerhaft importierte Geschäfts-Objekte in einen Zwischenspeicher. Der Benutzer kann diese Objekte in den bekannten GUI korrigieren und danach automatisch erneut importieren. Mit dieser Methode bleibt dem Benutzer die Komplexität eines Prozesses der Datenübertragung verborgen und gleichzeitig können einfache Fehler schnell selber korrigiert werden. Beispiel: Ein Produkt kann nicht importiert werden, da es eine ungültige Mengeneinheit verwendet. Der Sachbearbeiter kann nun das temporär gespeicherte Produkt in Greenax öffnen, die Mengeneinheit ändern, speichern und importieren.

\*\*\* TEXT ENDET \*\*\*



### **Kurzprofil Bison Schweiz AG (Bison)**

Bison gehört zu den führenden Schweizer IT-Unternehmen. Die Gruppe unter der Leitung von CEO Rudolf Fehlmann beschäftigt aktuell rund 340 Mitarbeitende und erzielte im 2008 einen Umsatz von rund CHF 60 Mio. Bison hat ihren Hauptsitz in Sursee (CH) sowie weitere Standorte in Sempach Station (CH), Puidoux (CH) und Kaarst (Deutschland). Bison trägt mit einer Markterfahrung von 25 Jahren zuverlässig und sicher zum Erfolg ihrer Kunden bei. Jeder Kunde wird umfassend betreut und langfristig begleitet. Ein technologisch führendes Angebot, gegenseitiges Vertrauen und der Schutz der IT-Investitionen des Kunden stehen dabei im Vordergrund.

**Web:** [www.bison-group.com](http://www.bison-group.com) [www.greenax.com](http://www.greenax.com)



### **Weitere Auskünfte:**

#### **Bison Schweiz AG**

Heinz Ranner

Leiter Marketing & Kommunikation, Bison

Surentalstrasse 10, CH-6210 Sursee

Tel.: +41 (0)41 9260223

Mobile: +41 (0)79 307 04 76

Fax: +41 (0)41 926 04 30

Mail: [heinz.ranner@bison-group.com](mailto:heinz.ranner@bison-group.com)

Web: [www.bison-group.com](http://www.bison-group.com) [www.greenax.com](http://www.greenax.com)